

## **Foundry Sales Manager (m/w/d)**

Wir, die **m tec powder GmbH**, sind ein mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Töging am Inn (Bayern). Gegründet im Jahr 2014, haben wir uns zu einem der wichtigsten Lieferanten für Fülldrähte und Roheisenentschwefelungsmittel entwickelt, die wir an unserem Produktionsstandort in Wesel (NRW) herstellen. Unser Produktportfolio umfasst des Weiteren diverse metallurgische Produkte. Unsere Kunden finden sich zum Großteil in der Stahl und Gießereibranche aber auch in anderen Industriesparten

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager für unseren Bereich Gießerei

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie koordinieren das Wachstum unserer Gießereiprodukte in enger Abstimmung mit dem technischen Produktmanager
- Sie berichten auf Basis der notwendigen Kennzahlen (Kunden, Mengen, Profitabilität etc.) direkt an das Top Management
- Sie erstellen und verantworten das Budget für Ihren Produktbereich und verfolgen die Budgeteinhaltung über den Jahresverlauf

### **Ihr Profil:**

- Sie haben Marketing und Verkaufserfahrung und verstehen es die Firma zu repräsentieren
- Ideal erweise bringen Sie mehrjährige Erfahrung im Gießereibereich und im Umgang mit metallurgischen Produkten mit
- Die Position erfordert Dienstreisen im In- und Ausland
- Sie beherrschen die gängigen Software Programme wie z.B. Office Produkte und ERP Systeme
- Sie haben starke Management Fähigkeiten
- Sie sind ein Teamplayer
- Sie sprechen fließend Deutsch und Englisch (weitere Fremdsprachen wie z.B. Französisch oder Italienisch sind von Vorteil)

### **Sonstiges**

- In dieser Position sind Sie unserem Senior Associate direkt unterstellt
- Standort: 84513 Töging am Inn

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, die Sie gerne per Email an [sebastien.gerardin@m-tec-powder.com](mailto:sebastien.gerardin@m-tec-powder.com) und [henryk.galios@m-tec-powder.com](mailto:henryk.galios@m-tec-powder.com) senden